

# Erfolg (er)leben -

mit dem

**Existenzgründer  
Coaching von  
MySalesCompany**

- ▶ 160 UE's
- ▶ 96 UE's
- ▶ 72 UE's
- ▶ 54 UE's
- ▶ 48 UE's
- ▶ 20 UE's

- ▶ skalierbar je nach individuellem Bedarf
- ▶ Modular aufgebaut in 6 praxisorientierten Einheiten



# Beratungsmodule

## 1 GRÜNDUNGS- VORBEREITUNG

20 UE

- Potenzialanalyse & Gründungsfähigkeiten
- Persönlichkeits- und Unternehmerprofil
- Zielfindung & Zielgruppenanalyse
- Prüfung der Geschäftsidee

## 2 GESCHÄFTSMODELL & POSITIONIERUNG

20 UE

- Business Model Canvas
- SWOT-Analyse
- Markt- & Wettbewerbsanalyse
- Alleinstellungsmerkmal (USP)
- Bewerbungsprozess
- Arbeitsplatzrecherche

## 3 MARKETING & VERTRIEB

20 UE

- Zielgruppenorientiertes Marketing
- Online- & Offline-Strategien
- Vertriebsplanung und Kundenakquise
- Social Media Basics für Gründer

## 4 FINANZEN & FÖRDERUNG

20 UE

- Finanzplanung & Rentabilität
- Liquiditätsvorschau & Preiskalkulation
- Fördermittel & Gründungszuschuss
- Grundlagen der Buchhaltung

## 5 RECHT & VERSICHERUNG

08 UE

- Rechtsformen & steuerliche Grundlagen
- Vertragsrecht für Gründer
- Sozialversicherungen & Absicherung
- Datenschutz & Impressumspflicht

## 6 GRÜNDUNGS- UMSETZUNG & PITCH

08 UE

- Präsentation der Geschäftsidee
- Elevator Pitch
- Umgang mit Rückschlägen
- Schritte zur Anmeldung und Umsetzung

Heranführung an die Selbstständigkeit

§ 45 Abs. 1 Nr. 4 SGB III

**MySalesCompany**

# Zielgruppe

## Coaching für

- ▶ Arbeitsuchende mit Gründungsinteresse
- ▶ Langzeit- oder Kurzzeitarbeitslose
- ▶ Menschen in der beruflichen Neuorientierung
- ▶ Junge Erwachsene / Schulabsolventen
- ▶ Berufsrückkehrer:innen & Quereinsteiger:innen
- ▶ Geflüchtete mit Geschäftsidee (mit Sprachkenntnissen)

## Vorteile für Teilnehmende

- ▶ Persönliche 1:1-Beratung durch erfahrene Gründungscoaches
- ▶ Entwicklung eines tragfähigen Geschäftsmodells
- ▶ Begleitung bei der Beantragung von Fördermitteln
- ▶ Stärkung unternehmerischer Kompetenzen
- ▶ Bessere Chancen auf nachhaltige Existenzgründung
- ▶ Maßgeschneidertes Coaching mit individueller Terminplanung

MySalesCompany  
Joachim-Friedrich-Str. 10a  
D-10711 Berlin



Mo.- Fr. 08:00 - 17:00 Uhr

+49 (0) 171 51 83 181

[jonny.janout@mysalescompany.de](mailto:jonny.janout@mysalescompany.de)



MySalesCompany



[jonny.janout@mysalescompany.de](mailto:jonny.janout@mysalescompany.de)



+49 (0) 171 51 83 181



Mo.- Fr. 08:00 - 17:00 Uhr



Joachim-Friedrich-Str. 10a  
D-10711 Berlin

## Kostenloses Erstgespräch

Vereinbaren Sie jetzt Ihr unverbindliches Erstgespräch und starten Sie Ihre Zukunft als Unternehmer:in mit uns!

