

# Beratungsmodule

1

## Bewerbereignung

20 UE

- Potential- und Motivationsanalyse
- Verbesserung der körperlichen und geistigen Fähigkeiten
- Kompetenzvermittlung und Profiling
- Berufsfelderkundung und Orientierung

2

## Bewerbung

20 UE

- Erstellung marktgerechter Bewerbungs- unterlagen
- Rhetorik, Methodik und Kommunikationsdesign
- Bewerbungsprozess
- Arbeitsplatzrecherche

3

## Vorstellungsgespräch

20 UE

- Vorbereitung für Vorstellungsgespräche
- Umgang mit Personalplaner und Vorgesetzten
- Ablauf von Vorstellungsgesprächen
- Gesprächsorganisation

4

## JOBVERMITTLUNG

20 UE

- Jobplattformenentierung
- Jobsuche
- Rechte und Pflichten
- Steigerung der regionalen Mobilität und beruflichen Flexibilität

5

## ARBEITSVERTRAG

08 UE

- Verschwiegenheitspflicht und Vertragsstrafen
- Gehaltsverhandlungen und Methodik
- Überstundenregelung
- Provisionsanspruch

6

## DIGITALE ARBEITSWELT

08 UE

- Grundlagen der Digitalisierung am Arbeitsplatz
- Homeoffice / Telearbeit
- Digitale Chancen am Arbeitsmarkt
- Veränderung des Bewerbungsprozesses und der Stellenbesetzung

w-coaching  
Arbeitsmarkt

- ▶ 160 UE's
- ▶ 96 UE's
- ▶ 72 UE's
- ▶ 54 UE's
- ▶ 48 UE's
- ▶ 20 UE's
- ▶ 72 STD
- ▶ 6 Module



HERANFÜHRUNG AN DEN  
AUSBILDUNGS-UND ARBEITSMARKT  
§ 45 Abs. 1 Satz 1 Nr. 1 SGB III  
**MySalesCompany**  
Erfolg (er)leben.

# Ziel

## Fortbildung für

- ▶ Arbeitsuchende oder von Arbeitslosigkeit bedrohte Menschen
- ▶ Kurz- und Langzeitarbeitslose
- ▶ Unbeschränkt geschäftsfähige Teilnehmer
- ▶ Teilnehmer, die keine Aussicht auf eine neue Stelle besitzen
- ▶ Junge Erwachsene
- ▶ Schulabsolventen
- ▶ Berufsabbrecher
- ▶ Ungelernte Fachkräfte
- ▶ Sozial- und Gesundheitscoaching

# Coaching Vorteile

- ▶ 360° Beratung von Experten
- ▶ Kostensenkung durch Fehlervermeidung
- ▶ Individuelle Bewerbungsstrategie
- ▶ Professionelle und maßgeschneiderte Jobsuche
- ▶ Bessere Verhandlungsposition gegenüber Arbeitgeber
- ▶ Risikomanagement
- ▶ Objektives und ehrliches Feedback von außen

MySalesCompany  
Joachim-Friedrich-Str. 10a  
D-10711 Berlin



Mo.- Fr. 08:00 - 17:00 Uhr  
+49 (0) 171 51 83 181  
jonny.janout@mysalescompany.de



MySalesCompany

Kostenloses  
Erstgespräch  
vereinbaren unter:

✉ [jonny.janout@mysalescompany.de](mailto:jonny.janout@mysalescompany.de)

☎ +49 (0) 171 51 83 181

🕒 Mo.- Fr. 08:00 - 17:00 Uhr

📍 Joachim-Friedrich-Str. 10a  
D-10711 Berlin

i Maßnahmennummer  
955/110/23

